



MBA 第20回 7月セミナー・名刺交換会と懇親会のお知らせ

日時 平成29年 7月14日(金) 18:30~21:50 (18:00 受付開始)

- ◆セミナー : 18:30~19:30(会費:1,000円)
- ◆名刺交換会 : 19:30~19:50 ※セミナー・名刺交換会のみ参加も可能です。
- ◆懇親会 : 20:00~21:50(会費:4,000円) ※セミナー受付時にお支払い下さい。

会場

- ◆セミナー・名刺交換会 : 三井不動産リフォーム株式会社 カンファレンスルーム
東京都新宿区西新宿 2-1-1 新宿三井ビル 35F
- ◆懇親会 : カフェダイニング しんじゅく 季膳房
東京都新宿区西新宿 2-1-1 新宿三井ビル 33F (TEL:050-5787-5671)

「ダメな経営コンサルタント、本当の経営コンサルタント」

～病院経営者が求めるコンサルタントに必要とされる能力と視点～

診療報酬制度、DPC、医療法等病院経営を取り巻く環境は益々複雑さを増しているため、その難易度は上がる一方であり、明らかに経営コンサルタントの出番が増えてきています。

しかし「経営のプロフェッショナル」として病院の経営課題に正面から取り組み、真に付加価値のある仕事をしているといえるコンサルタント集団は、日本にどれほどいるのでしょうか。単に病棟の転換や増員といった施設基準という制度の知識に基づいただけの、短期的な収益改善策が「コンサルティング」の名の下に導入され、失敗を繰り返しているのが現状のようです。

真の経営改革とは「経営機能全体」の再設計を伴うものであり、最終的に必要とされる経営コンサルタントの能力は、知識ではなく「人を動かす総合的な力」であるはずです。

病院業界での経験豊富な戦略系経営コンサルタントが送る、若手へのメッセージです。

講師: みずほ総合研究所(株) 事業本部 経営コンサルティング部
上席主任コンサルタント 渡邊 裕一 氏

【講師略歴】

建設会社、戦略系コンサルティング会社を経て現在に至る。病院、一般企業の経営戦略、経営統合、事業再生等に幅広く対応している。



【お申し込み方法】

- ◆ 下記の参加申込書要綱に従って、必要事項を事務局まで **E-mailにてお申し込み下さい。**
- ◆ 参加費は当日承ります。懇親会への参加は **7月12日(水)までにお申し込み下さい。**
- ◆ お申込み・お問合せ先
MBA事務局 (株式会社ディクセル内 担当:白木) E-mail: dixel-hs@hi-ho.ne.jp
MBA HP: <http://med-b-a.com/act.html> TEL: 09085927305(白木携帯)
- ◆ 協力: 三井不動産リフォーム株式会社

MBA 第20回 7月セミナー・懇親会・名刺交換会参加申込書

セミナー参加 名刺交換会参加 懇親会参加

【会社名】 _____ 【部署・役職名】 _____

【氏名】 _____ 【TEL】 _____ ()

※参加が複数名の場合→(上記以外に _____ 名参加を希望いたします。